

با سلام و احترام خواهشمند است چک لیست زیر را با دقت مطالعه و پاسخ دهید. هر چه پاسختان کامل تر باشد می توانیم سریعتر با همکاری همدیگر به طرح فروش مناسبی برسیم.

ردیف	شرح کالا یا خدمات	(تاریخ ...../...../.....)
۱	نام و نام خانوادگی مدیر عامل/مدیر فروش - تلفن ثابت-تلفن همراه و آدرس-مساحت و ابعاد محل کار؟	
۲	نام فروشگاه / شرکت/ برند ؟	
۳	عمده فروش، خرده فروش یا تولید کننده هستید؟	
۴	کالاهایی که می فروشید یا تولید می کنید و خدماتی که می دهید را نام ببرید.	
۵	کسب و کارتان چه مجوز قانونی نیاز دارد- آیا دارید؟	
۶	هدف شما از شرکت در طرح افزایش فروش چیست؟ افزایش فروش یا پول یا بقای حیات یا برندینگ	
۷	آیا تمایل دارید فروش آنلاین(اینترنتی) انجام دهید؟	
۸	تخفیفات و خدمات ویژه شما برای مشتریان چیست؟	
۹	ایمیل ، وبسایت و شبکه های اجتماعی (اینستاگرام-تلگرام و...) را که دارید نام ببرید و آدرسشان را بنویسید.	
۱۰	تبلیغاتی که تاکنون انجام داده اید از جمله اینترنتی یا غیر اینترنتی را بنویسید؟ به همراه تصویر	
۱۱	نام رقبا و برندهای موفق در این زمینه کدامند؟	
۱۲	به نظر شما علت پیشرفت رقبا چیست؟	
۱۳	کلمات کلیدی فروش و تبلیغات خود را نام ببرید.	
۱۴	محل بورس کالا یا خدمات شما در شهرتان و دز سایر شهرها کجاست؟ به همراه آدرس	
۱۵	ساعات شروع و اتمام کار؟ ساعات پرتراфик؟ روزهای تعطیل؟ روز ماه و فصل پرکار و کم کار؟	
۱۶	تعداد مشتریان در روز چند نفر است؟ تعداد نفرات شاغل مستقیم و غیرمستقیم؟	
۱۷	قیمت شما نسبت به اتحادیه چقدر تفاوت دارد؟	
۱۸	قیمت فروش رقبا چند درصد از شما بیشتر یا کمتر است؟	
۱۹	تفاوت متمایز کالای رقبای برتر با کالای شما چیست؟	
۲۰	مزیت رقابتی شما چیست و مشتری چرا باید از شما خرید کند؟	
۲۱	بازار صادراتی کالا یا خدمات شما کدام کشورهاست؟ آیا تاکنون صادرات انجام داده اید (به کجا)؟	
۲۲	جامعه هدف مشتریان شما چه کسانی و چه قشری هستند؟	
۲۳	چند درصد از مشتریان شما تکراری هستند؟ و چند درصد از درآمدتان از مشتریان وفادار یا تکراری است؟	
۲۴	نماینده یا عامل فروش دارید؟ چندتا و در کجا؟ و آیا انحصاری هستند؟	
۲۵	چشم انداز شما برای کسب و کارتان چیست؟ در واقع چند سال دیگر به کجا می خواهید برسید.	
۲۶	بهترین مکان برای کسب و کار شما از نظر جغرافیایی کجاست ؟	
۲۷	چه عواملی باعث شده است کسب و کارتان را رونق دهید؟	
۲۸	تصویر مهمترین کالای تولیدی یا کالاهایی که میفروشید را به همراه بسته بندی ارسال کنید	
۲۹	تصویر لوگو، فروشگاه و وبسایت و سر درب اختصاصی ، کارت ویزیت خود را ارسال کنید	
۳۰	از چه طریقی با گروه بازرگانی آنتایم بای آشنا شدید؟	

پس از تکمیل چک لیست را به شماره ۰۹۱۹۵۴۱۳۳۹۶ واتساب نمایید.